

Abwasserwärme

Ein Baustein für die Kommunale Wärmewende



Über uns: UHRIG Gruppe

Unternehmen

- ▶ Deutsches Unternehmen aus dem Abwassersektor aus Baden-Württemberg
- ▶ Etwa 120 Mitarbeiter/innen, gegründet in 1963
- ▶ Fokus: Tiefbau, spezialisiert auf Bau von großen Abwasserkanälen in städtischen Gebieten

Energie aus Abwasser

- ▶ Entwicklung des patentierten Wärmetauschersystems „Therm-Liner“ seit 2007
- ▶ 120 Therm-Liner Anlagen installiert in ganz Europa
- ▶ Marktführer in Europa, Nachfrage steigt

Geschäftsfokus

- ▶ Quelle: Abwasser öff. Kanalnetz / Kläranlagen
- ▶ Verbraucher: Gebäude / Wärmenetze
- ▶ Anlagengrößen: 50 kW bis mehrere MW



Warum Abwasserwärme?

Abwasser...

- ▶ ist eine nahezu unerschöpfliche erneuerbare Energiequelle, insbesondere im urbanen Raum
- ▶ ist selbst im tiefsten Winter noch 10-15°C warm und damit besonders ertragreich
- ▶ hat mit hunderttausenden km Kanalnetz und tausenden Kläranlagen bereits eine große Infrastruktur
- ▶ kann genutzt werden, um Gebäude mittels Wärmepumpe zu heizen & kühlen
- ▶ kann etwa 15% des Wärmebedarfs im Gebäudesektor in Deutschland decken

Herausforderungen

- ▶ Wasserwirtschaft- und Energiewirtschaft müssen als neue Partner zusammenfinden, aber Informationen sind für beide nicht immer verfügbar
- ▶ Die Quelle muss in der Kommune erschlossen werden, aber das Wissen dazu sowie die Dynamik sind hier höchst unterschiedlich
- ▶ Politik sieht das Thema bisher kaum



Projektbeispiele



Wohnhochhaus AXIS, Frankfurt
300kW Heizen; 535kW Kühlen



Neckarpark, Stuttgart
2,1 MW Heizen

Gerberviertel Plus

56 WOHNHEITEN
6 MEHRFAMILIENHÄUSER
1 BIS 4 ZIMMERWOHNUNGEN
FERTIGSTELLUNG: CA. ENDE 2024



ZWISCHEN GERBERSTRASSE UND BUCHENBACH

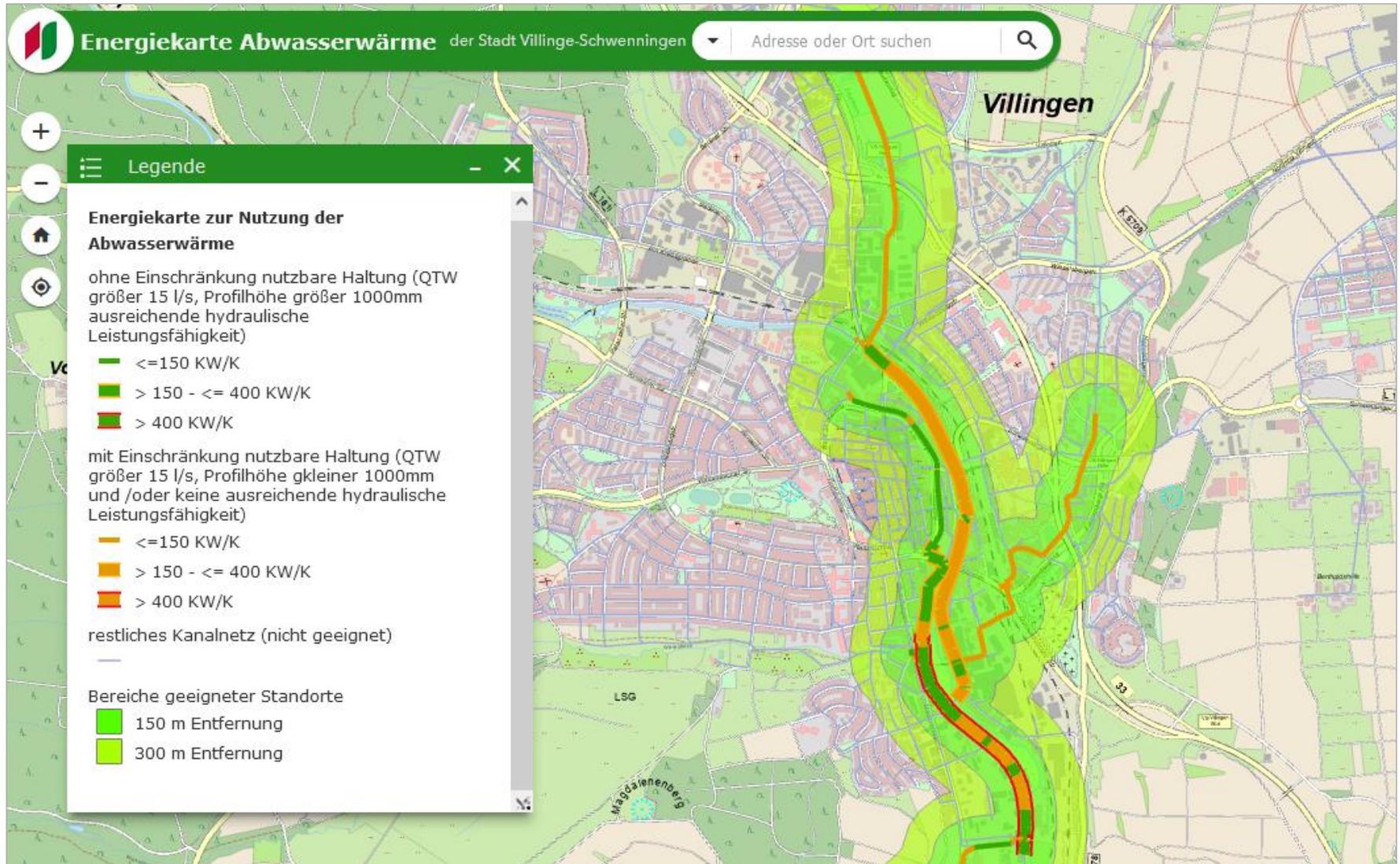
PFLIEDERER
PROJEKTBAU

6 Mehrfamilienhäuser, Winnenden
281kW Heizen



Einspeisung Wärmenetz, Wangen
300kW Heizen

Potentialkarte Villingen-Schwenningen



Das Potenzial heben

Option 1: Vom Abnehmer aus

- ▶ Neubau / Sanierungsobjekt identifizieren
- ▶ Prüfung Quellsituation, ggf. Projektentwicklung
- ▶ Projekt umsetzen (ggf. Contracting)

Option 2: Von der Quelle aus

- ▶ Hotspots definieren: Kanalnetz und Kläranlagen
- ▶ Energiepotenziale und Kosten definieren
- ▶ Abnehmer identifizieren und vermarkten

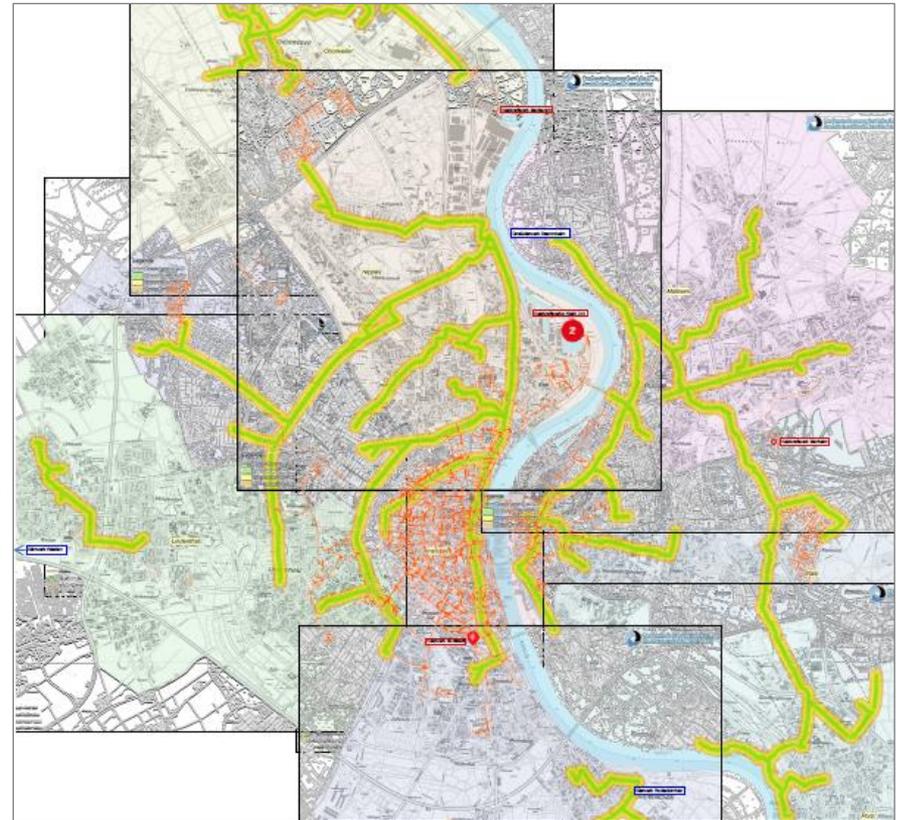


Abbildung: Stadt Köln: Fernwärme und Kanalisation

Kontakt

Christian von Drachenfels

Geschäftsentwicklung Energie aus Abwasser

UHRIG Energie GmbH

Am Roten Kreuz 2

78187 Geisingen

Tel: +49 160 92141306

drachenfels@uhrig-bau.de

www.uhrig-bau.de

